

POLIZZA TFR

UN'OPPORTUNITÀ PER I FARMACISTI. LA PAROLA A CREDIFARMA



Credifarma, la finanziaria specializzata nel credito alle farmacie del Gruppo Banca Ifis e partecipata da Federfarma, grazie ad un accordo di segnalazione con una agenzia di una primaria Compagnia di assicurazione, presenta una soluzione a supporto della corretta gestione della liquidità.

Si tratta di un prodotto assicurativo d'investimento pensato per far fronte agli impegni della farmacia verso i dipendenti, derivanti dalla liquidazione del TFR in caso di risoluzione del rapporto di lavoro, che peraltro rappresenta un utile strumento di risparmio, beneficiando infatti dei rendimenti maturati sulle somme accantonate, e allo stesso tempo permettendo al titolare della farmacia di avere a disposizione gli

importi necessari per la liquidazione dei propri dipendenti.

Nessuno può conoscere in partenza il momento in cui avverrà la cessazione del rapporto di lavoro per ciascun dipendente e la polizza TFR nasce proprio per garantire al Titolare della Farmacia la somma necessaria a rispettare gli obblighi di legge e ai dipendenti la liquidazione del TFR stesso.

Marco Alessandrini, Amministratore delegato di Credifarma,

ha commentato "Il titolare di Farmacia ha nel proprio bilancio un debito figurativo derivante dalla quota del TFR maturato dal proprio dipendente e in caso di cessazione del rapporto di lavoro non sempre questo fenomeno trova la pronta copertura per cassa in virtù degli accantonamenti che dovevano essere fatti nel corso del tempo.

Anzi il fenomeno trova spesso l'azienda impreparata e per far fronte ricorre alla richiesta di un finanziamento andando quindi ad incidere sugli equilibri finanziari dell'azienda".

"Con il prodotto TFR - prosegue Alessandrini - la Farmacia ha a disposizione una soluzione dedicata all'accantonamento del TFR che viene alimentato anche attraverso versamenti aggiuntivi la cui entità ed il cui periodo vengono scelti dal Titolare della Farmacia attribuendo quindi al prodotto una connotazione flessibile".

La polizza TFR è un prodotto assicurativo rivolto alle farmacie, utile in caso di risoluzione del rapporto di lavoro, secondo quanto stabilito dalla legge n.297 del 29/5/1982 e successive modifiche.

Beneficia di uno sgravio fiscale e dei risultati di eccellenza della gestione separata a cui il contratto è collegato, una speciale forma di investimento a basso rischio.

Sottoscrivere una polizza per l'accantonamento del "Trattamento di fine rapporto" offre grandi vantaggi economici e rappresenta un utile strumento di pianificazione finanziaria per la Farmacia, tramite l'accantonamento delle somme relative al TFR dei propri dipendenti sulle singole posizioni individuali intestate a ciascuno di essi.

Pochi Titolari ne sono a conoscenza e si lasciano sfuggire i benefici di questa operazione. In generale, il trattamento di fine rapporto viene erroneamente usato dalle farmacie come "forma di autofinanziamento" ma è un punto di vista privo di strategia.



Quali sono quindi i vantaggi di una polizza TFR?

• **Deducibilità:** Dal reddito d'impresa è deducibile un importo pari al 4% (6% per le farmacie con meno di 50 dipendenti) dell'ammontare del TFR annualmente destinato a forme pensionistiche complementari. Inoltre, vi è una deducibilità senza alcuna limitazione delle contribuzioni del datore di lavoro dal reddito d'impresa.

Effetto: riduzione delle imposte.

• **Esoneri:** Il datore di lavoro è esonerato dal versamento del contributo al Fondo di Garanzia TFR dell'Inps (0,20% della retribuzione lorda) e dall'obbligo di rivalutazione (1,5% + 75% dell'indice dei prezzi Istat) della quota di TFR destinata al Fondo pensione. Il datore di lavoro non deve più versare l'11% di tale rivalutazione a titolo d'imposta sostitutiva.

Effetto: riduzione costo TFR

• **Oneri Impropri:** Un'ulteriore compensazione dei costi per le farmacie, conseguenti al conferimento del TFR alle forme pensionistiche complementari, è assicurata anche dalla riduzione del costo del lavoro mediante riduzione degli oneri impropri (contributi per maternità, disoccupazione, assegni familiari) crescente nel tempo da 0,19% (del monte retributivo) nel 2008 a 0,28% dal 2014 in poi.

Effetto: riduzione costo del lavoro.

DA SARTORETTO VERNA



Fig.1

Che si tratti di farmacia indipendente, ospedaliera o di un network il metodo di progettazione Sartoretto Verna™ è la soluzione per ogni esigenza di spazio, comunicazione ed arredamento. Progettiamo e realizziamo farmacie con l'obiettivo di ottimizzare e valorizzare gli spazi da un punto di vista strategico e comunicativo.

Lavoriamo assieme ai clienti per progettare il futuro della loro attività creando le soluzioni più adatte ai propri bisogni. E, **tra i bisogni di questo momento, c'è quello di creare spazi dedicati ai nuovi servizi che vengono offerti alla cittadinanza, come i tamponi o le vaccinazioni.**

Per andare incontro a questi nuovi bisogni, abbiamo creato tre soluzioni dedicate: **ONE - Il nuovo sistema modulare brevettato**

by Spazio Variabile™ per realizzare i servizi in farmacia, senza perdere spazio espositivo, **non sono necessari interventi di lavori edili** (le pareti sono prefinito e montate in opera) nè di lavori idraulici (il mobile lavello è autonomo con due cisterne di carico e scarico). Unicamente il vostro elettricista prenderà la corrente dal soffitto e la calerà con una vertebra all'interno della saletta per alimentare le utenze necessarie. **ONE® si installa in 4 ore** e sarà presto acquistabile anche online.

Indicato per offrire consulenze, somministrare vaccini, effettuare test senza modificare in maniera invasiva la sala vendita e senza rinunciare ai metri lineari di esposizione che sappiamo essere necessari.

Un esempio, una saletta di 9 mq (fig. 2) attrezzata da:

SOLUZIONI PRATICHE PER SPAZI NECESSARI



Fig.2

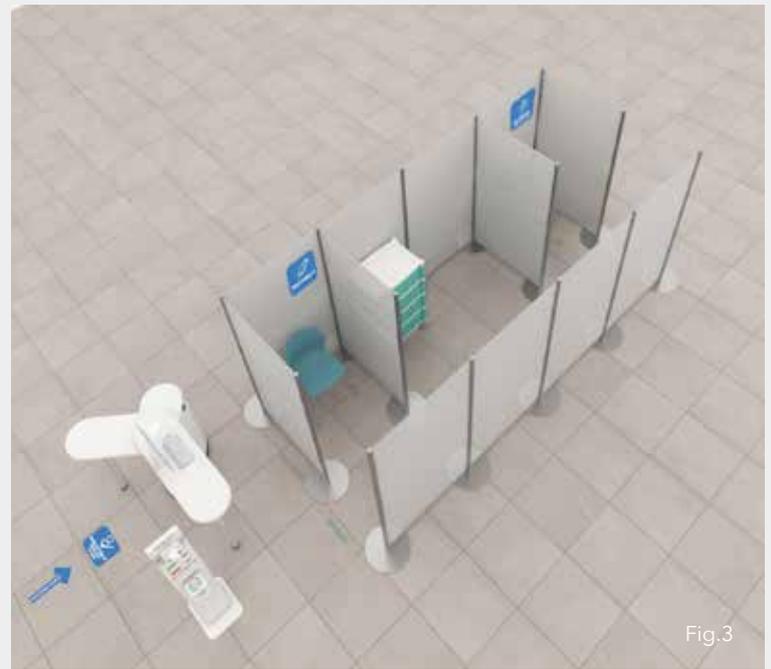


Fig.3

- uno scrittoio con cassetti;
- una sedia girevole e due fisse;
- una libreria di 170 cm di lunghezza con 2 contenitori ad anta;
- un frigorifero a cassetti da 60 lt;
- un lavello autonomo con portarifiuti, dispenser per sapone e salviette spostabile su ruote;
- tre piani a parete per 300 cm spostabili;
- un lettino con paravento.

La saletta è dotata di porta in vetro di accesso e tutte le pareti perimetrali esterne dispongono di sei file di piani spostabili per l'esposizione e la vendita.

Una delle particolarità del Sistema ONE è la sua capacità di utilizzare le pareti da entrambi i lati acconsentendo sul lato "esterno" l'esposizione dei prodotti e quindi la vendita.

Il sistema trova la sua forza nella semplicità dei

suoi moduli, nella versatilità delle sue combinazioni e nella qualità dei suoi componenti.

Il sistema CCC® (fig. 1), con 2 lati trasparenti e interamente personalizzabile, **è una cabina costantemente sanificata ed insonorizzata a due posti** (per voi ed il vostro cliente), collocabile in luoghi diversi grazie a un ingombro contenuto di soli 1,8 metri quadrati. **Necessita solamente di una presa elettrica** ed è la soluzione ideale per le piccole farmacie.

Potrai sistemarla in vetrina, accanto o tra i banchi dell'etico oppure a supporto di uno specifico reparto merceologico.

Questo sistema è ideale per:

- 1) Comunicare i servizi
- 2) Offrire consulenze in assoluta privacy e sicurezza, per ritrovare col tuo cliente un momento di vera riservatezza.

Noi ci proviamo!

Se le condizioni lo permetteranno
saremo felici di ritrovarci

in **SARDEGNA**

presso il Forte Village Resort

Santa Margherita di Pula - CA

DAL 20 AL 26 GIUGNO

2021

Possibilità di soggiorno
3 notti o 6 notti
Tariffa Utifar

CORSO ECM 15 CREDITI: "I vaccini e il Covid-19"

Docente:

Dottor Roberto Ieraci

La formazione ECM in luoghi magici

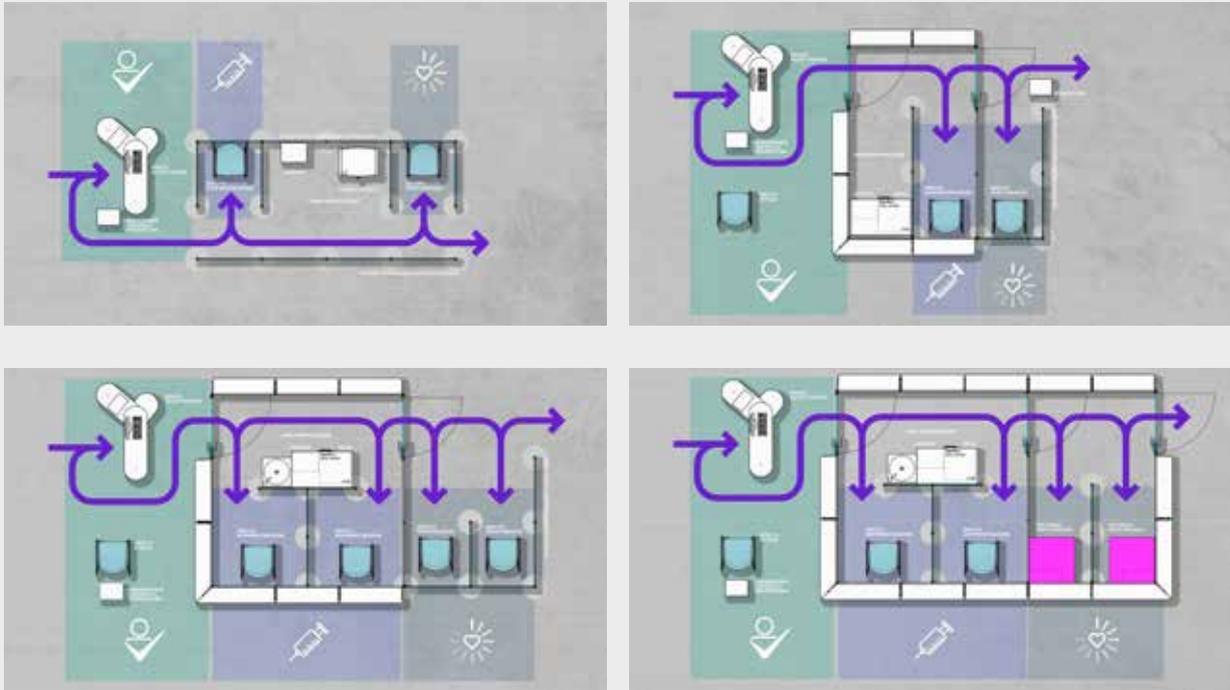
IL CORSO "I VACCINI E IL COVID-19"

Nel corso di questo momento formativo, saranno esaminati i 4 vaccini attualmente disponibili ed autorizzati, privilegiando l'aspetto operativo nell'ambito di una ottimale pratica vaccinale:

- conservazione
- maneggevolezza nei vari setting ospedalieri (CVO) territoriali (CVT) Hub, farmacie, ambulatori delle aziende
- preparazione somministrazione e tecniche di immunizzazione
- il ruolo degli operatori vaccinali

Gli argomenti trattati:

- **I VACCINI A mRNA E I VACCINI A VETTORE ADENOVIRALE**
- **LE TECNICHE DI IMMUNIZZAZIONE**
- **SOMMINISTRAZIONE IN SICUREZZA DEL VACCINO PFIZER BIONTECH COMIRNATY**
- **SOMMINISTRAZIONE IN SICUREZZA DEL VACCINO MODERNA**
- **SOMMINISTRAZIONE IN SICUREZZA DEL VACCINO VAXZEVRIA**
- **SOMMINISTRAZIONE DEL VACCINO JANSEN JOHNSON AND JOHNSON**
- **GLI ALTRI VACCINI IN CORSO DI APPROVAZIONE DA PARTE DELL'EMA**
- **PRECAUZIONI E CONTROINDICAZIONI ALLA VACCINAZIONE ANTI SARS COV 2**
- **COMUNICAZIONE EFFICACE IN TEMA DI VACCINAZIONE**



SPAZI VACCINAZIONI

Abbiamo messo a punto 4 soluzioni per ottimizzare gli spazi e mettere i farmacisti nelle condizioni di operare in sicurezza, rispettando la normativa vigente in tema di vaccini in farmacia. Le soluzioni prevedono l'impiego integrato dei due nuovi sistemi di partizione Sartoretto Verna CAMPHER® e ONE®.



3) Portare il medico in farmacia

Ad esempio raggiungere gli specialisti delle diverse patologie per avere, tramite il tuo supporto e assistenza on-line. Con CCC® ed il software Davinci Farmacia, sviluppato in collaborazione con la Sartoretto Verna™, porterai il medico in Farmacia completando la tua offerta di Farmacia Centro Salute® a 360° tramite Teleconsulto e Telemedicina. Gli specialisti possono fare parte di una rete locale da te costruita e collaudata ed anche nazionali od internazionali.

Senza limiti territoriali. I dati raccolti saranno inviati ai centri operativi ove medici H24, analizzati i risultati degli esami, faranno pervenire un referto accurato e tutte le indicazioni personali per ogni paziente.

Accanto a queste due proposte, è nato il sistema Campher (fig. 3), ottimo per dividere gli spazi ed organizzare i vaccini in farmacia.

Si tratta di una soluzione più pratica e flessibile delle precedenti per organizzare i vaccini in farmacia perchè:

- **si monta in pochi minuti;**
- **è sanificabile con alcool;**
- **è componibile in diverse configurazioni;**
- **è economica.**

Ogni modulo CAMPHER® è composto da 1 pannello (da 100cm o 75 cm) e 2 montanti autoportanti. L'installazione è semplicissima: l'attacco tra pannello e montante avviene magneticamente.

Monta e smonta il sistema in pochi passaggi.

Grazie alle facili istruzioni fornite in dotazione, **a fine giornata potrai anche smontare tutte le componenti per riporle in un angolo del magazzino.**

Potrai trovare altre informazioni e ordinare al tua soluzione migliore collegandoti al sito www.sartorettoverna.it